

**Verkaufs-/Vertriebsleiter/-in (nach dem Berufsbild BDVT)**



<p><b>Zielgruppe</b></p> <p>Einzelne Mitarbeiter bzw. unternehmensinterne Kurseinheiten</p>	<p>Führungskräfte im Vertrieb sowie Vertriebsfachkaufleute, die verstärkt strategische und Führungsaufgaben im Vertrieb übernehmen wollen.</p>
<p><b>Zulassungsvoraussetzungen</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>■ Erfolgreicher Abschluss Fachkaufmann/-frau im Vertrieb IHK</li> <li>■ eine mit Erfolg abgeschlossene Ausbildung in einem anerkannten Ausbildungsberuf und mindestens 3 Jahre vertriebsorientierte Berufspraxis nachweist</li> <li>■ oder eine vergleichbare Qualifikation nachweist</li> </ul>
<p><b>Konzeption</b></p> <p>Dieses Angebot ist für einzelne Teilnehmer, als auch als firmenspezifische Inhouse – Qualifizierung für Unternehmen möglich!</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>■ Multimedialer Lehrgang</li> <li>■ Intensivbetreuung</li> <li>■ Innovativ und höchster Lernttransfer</li> <li>■ Internetgestützte Kommunikation</li> <li>■ Projektarbeiten und Wissens-Archiv</li> <li>■ Berufsbegleitende und praxisorientierte Lernziele und Lehrinhalte</li> <li>■ Zeitlich und inhaltlich flexibel</li> <li>■ Abschlusszertifikat der Mobile GmbH.</li> </ul>
<p><b>Inhalte</b></p>	<p><u>Zusätzlich zum Fachkaufmann für Vertrieb IHK:</u></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>■ Mitarbeiterführung</li> <li>■ Leitung und Koordination aller verkaufenden Mitarbeiter</li> <li>■ Führen von Zielvereinbarungsgesprächen, sowie Entsendungs- und Auswertungsgesprächen vor und nach Weiterbildungsmaßnahmen</li> <li>■ Auswahl und Einstellung von geeigneten Mitarbeitern</li> <li>■ Ausbildung, Einarbeitung und Weiterbildung von Mitarbeitern</li> <li>■ Unterstützung von Vertriebsmitarbeitern</li> <li>■ Mentoring, Coaching, Prozessbegleitung</li> <li>■ Entwicklungsplanung für Mitarbeiter</li> <li>■ Planen, Gestalten und Führen von Verkaufskonferenzen und Meetings</li> <li>■ Persönliche Marktbearbeitung</li> <li>■ Eigene Verkaufstätigkeit: Kontakt zu Großkunden, Aufbau und Pflege von Key-Account-Kunden</li> </ul>
<p><b>Dauer</b></p>	<p>21 Monate</p>
<p><b>Kurspreise je Teilnehmer</b></p>	<p>Fachlehrgang 6.500,-- € zzgl. Vollpension im Bildungszentrum</p>
<p><b>Teilnehmerzahl je Kurs</b></p>	<p>maximal 15</p>
<p><b>Abschluss</b></p>	<p><b>Vertriebsleiter/-in (nach dem Berufsbild BDVT)</b></p>



## Antrag auf Zulassung zum Praxisstudium

Hiermit melde ich mich verbindlich zu folgendem Lehrgang an:

Mit folgendem Abschluss:

- Vertriebsberater/-in**
- Vertriebsfachberater/-in IHK**
- Vertriebsfachkaufmann/-frau IHK**
- Vertriebsleiter/-in (nach dem Berufsbild des BDVT)**

Folgende Unterlagen sind dem Antrag beizufügen:

- Kopien des Abschlusszeugnisses
- Bescheinigungen über Berufspraxis gemäß Anforderung
- Tabellarischer Lebenslauf mit Bild
- Mitteilung über Zahlungsweise

Privatanschrift	Firmenanschrift
Name, Vorname	Name des Unternehmens
Geburtstag und –ort	Abteilung / Bereich
Straße und Hausnummer	Straße und Hausnummer
PLZ und Ort	PLZ und Ort
Telefon (privat)	Telefon (Firma)
Telefax (privat)	Telefax (Firma)
E-Mail (privat)	E-Mail (Firma)

**Über welche Anschrift soll der Schriftwechsel laufen?**

Privatadresse     Firmenadresse

**Rechnungsanschrift:**

Privatadresse     Firmenadresse

**Ich habe die allgemeinen Geschäftsbedingungen der Mobile GmbH erhalten und erkenne diese an.**

\_\_\_\_\_  
Ort, Datum

\_\_\_\_\_  
Unterschrift