



Foto: Fotolia

WENN NICHT JETZT, WANN DANN?

CARO-Mobile®-Fliesenfachberater ♦ Im November beginnt die erste IHK-zertifizierte Weiterbildung für die Mitarbeiter im Fliesenfachhandel. Exklusives Plus: Die Inhalte sind auf die Anforderungen des Tagesgeschäftes abgestimmt, mit 3 x 3 Tagen bleibt die Abwesenheit vom Arbeitsplatz überschaubar und nach einem halben Jahr nutzen Sie ein großes Kompetenz-Plus für sich und für das Unternehmen. ♦ Sabina Grafen



Unsere
Leidenschaft
ist Ihr Erfolg!

Mittlerweile hat es sich herumgesprochen: Mit dem CARO – Mobile® Fliesenfachberater gibt es eine Weiterbildung für die Branche, die wir speziell für den Fliesenfachhandel entwickelt haben. Im Laufe eines halben Jahres nehmen die Teilnehmer 3 x 3 Tage an Praxis-Seminaren teil.

Diese Präsenz-Seminare mit 12 bis 15 Teilnehmern werden durch eine kurseigene Online-Plattform mit Trainerbriefen und Wissenstests ergänzt. Per Telefon gibt es weiterführendes Coaching direkt am Arbeitsplatz, und Online-Meetings helfen den Teilnehmern am Ball zu bleiben. Nach einem halben Jahr schließen sie ihre Weiterbildung auf Wunsch mit einem Zertifikat der IHK Rhein-Sieg ab.

Weiterbildungsreihen für Einzelunternehmen geplant

Um eine der häufigen Anfragen hier schwarz auf weiß zu beantworten: Nein, kein Teilnehmer muss die Prüfung vor der IHK ablegen. Wer für sein Team oder einzelne Teilnehmer keine Prüfung möchte, der kann natürlich auch darauf verzichten. Sie sind der Chef!

Nutzen Sie unser Angebot zur Weiterbildung zum CARO – Mobile® Fliesenfachberater genau so, wie es für Ihr Unternehmen sinnvoll und effektiv ist. Damit Sie so flexibel wie möglich agieren können, haben wir die Schulungsblöcke modular aufgebaut. – Alle Details entnehmen Sie bitte dem Flyer, der dieser Ausgabe beiliegt.

Die Termine für das erste Seminar haben wir so festgelegt:

- ♦ 19. bis 21. November 2008: Modul 1: Fachkompetenz im Fliesenhandel – Materialien und Gestaltung, Raumplanung und Besonderheiten im SanReMo-Bereich
- ♦ 9. bis 11. Februar 2009: Modul 2: Erfolgsfaktoren im Fliesenverkauf – Persönlichkeit des Verkäufers und Kundenbedürfnisse, Beziehungspflege und Arbeitsmethodik
- ♦ 16. bis 18. März 2009: Modul 3: Verkaufsgespräche als Einkaufserlebnis – Gesprächsstrukturen und Kontaktbrücken, Nutzenargumentation und Up-Selling

Seminarort ist ein Tagungshotel im Raum Bonn-Sieg. Die Teilnahmegebühr beträgt 3.330,- Euro inklusive 19 Prozent

Mehrwertsteuer. Hinzu kommen die Gebühren für das IHK Rhein Sieg-Zertifikat in Höhe von zirka 250 Euro und Kosten für Unterkunft und Vollpension. – Das ist eine Investition in die Zukunft, und schafft Unternehmern die Chance, ihre Mitarbeiter gewinnbringend weiter zu entwickeln und mit aktiver Karriereplanung ans Haus zu binden. Bleibt nur noch die Frage „Wenn nicht jetzt, wann dann?“.

Wettbewerber sollen nicht im gleichen Seminar sein

Wem der Termin nicht passt, der melde sich bitte in der CARO-Redaktion: Wir haben alle Möglichkeiten unsere Weiterbildung neu aufzulegen und berücksichtigen Ihre Wünsche gern.

Zur Zeit sind wir mit Einzelunternehmen im Gespräch, die alles wollen, nur nicht den regionalen Wettbewerb im gleichen Seminar. – Kein Problem: Stellen Sie ein Team von Mitarbeitern Ihres Unternehmens oder Ihrer Kooperation zusammen. Ab 12 Teilnehmern reservieren wir Ihnen eine komplette Weiterbildung nach Wunschtermin. ♦

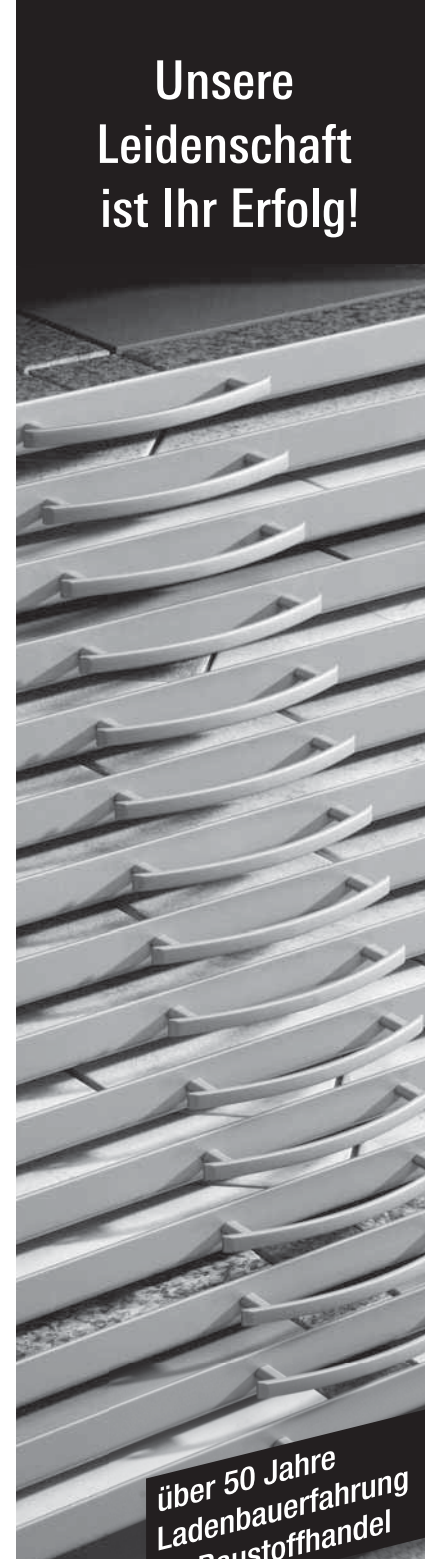
CARO-ANTWORTEN

Weitere Infos für Sie

Sie wollen mehr wissen zum CARO – Mobile® Fliesenfachberater? – Auf die Schnelle hilft der Blick auf die Homepages: www.mobile-vertriebsakademie.de und www.caro-magazin.de. Von Mensch zu Mensch erreichen Sie Sabina Grafen in der CARO-Redaktion telefonisch unter 02103/2406-71 und per E-mail an GrafenPress@email.de.

Außerdem steht Ihnen das Kundenbetreuungszentrum der Mobile Vertriebsakademie in München-Kirchheim zur Verfügung: Telefon 089/90779900, E-mail an info@mobile-vertriebsakademie.de.

Schlagworte für das CARO-Online-Archiv
CARO-Mobile® Fliesenfachberater,
Weiterbildung



über 50 Jahre
Ladenbauerfahrung
im Baustoffhandel



HAUFF

Kreative Shopsysteme