

Praxisstudien Vertrieb
Termine West 2008 VA812



(Stand: 20.08.2008)

Datum	Inhalte
Modul 1	Vertriebsberater/-in zertifiziert
23. – 24. Oktober 2008	Start up – Training Entwicklungspotenziale der Verkäuferpersönlichkeit
12. – 14. Februar 2009	Vertriebstraining Teil 1
12. – 14. März 2009	Vertriebstraining Teil 2 Selbstorganisation und Zeitmanagement
Modul 2	Vertriebsfachberater/-in
25. – 27. Juni 2009	Betriebswirtschaft- und Volkswirtschaftslehre Rechtskunde für Vertrieb
03. – 05. September 2009	Vertriebsentwicklung / Marketing
Modul 3	Vertriebsfachkaufmann/-frau IHK
22. – 24. Oktober 2009	Vertriebsorganisation und Vertriebssteuerung Führen und Controlling im Vertrieb
11. – 13. Februar 2010	Vertriebsmanagement
April + Juni 2010	Schriftliche bzw. mündliche Prüfung IHK (Vertriebsfachkaufmann/-frau IHK)
Modul 4	Vertriebsleiter/-in (nach Berufsbild BDVT)
22. – 24. April 2010	Mitarbeiterführung Teil 1 Leitung und Koordination aller verkaufenden Mitarbeiter
03. -05. Juni 2010	Mitarbeiterführung Teil 2 Entwicklungsplanung Erarbeiten von Verkaufsaktionen
08. – 10. Juli 2010	Persönliche Marktbearbeitung Aufbau und Kontakt zu Großkunden und Key-Account-Kontakten Planen, Gestalten und Führen von Konferenzen und Meetings

Kurzübersicht:

	Seminarartage	Lehrmedien
Vertriebsberater/-in	8 davon 5 Arbeitstage und 3 Samstage	Lehrbriefe, Online – Tests; Zugangsgeschützte Lernplattform mit Online - Chat
Vertriebsfachberater/-in gepr.	14 davon 9 Arbeitstage und 5 Samstage	
Vertriebsfachkaufmann/-frau gepr.	20 davon 13 Arbeitstage und 7 Samstage	
Vertriebsleiter/-in (nach Berufsbild BDVT)	29 davon 19 Arbeitstage und 10 Samstage	

Wir möchten Sie darauf aufmerksam machen, dass bei der Planung die externen Prüfungstermine der jeweils prüfenden IHK noch nicht endgültig festgelegt waren. Sollten sich dadurch Anpassungen im Ablauf der Praxisstudien ergeben, informieren wir Sie umgehend.