

Presseinformation

Datum: 21.11.2006

Start im Januar 2007

Ausbildung zum Vertriebsberater bis zum Vertriebsleiter

Feldkirchen b. München / Goslar – Am 27. Januar 2007 startet im Bildungszentrum BGA Goslar die neue Fortbildung „Vom Vertriebsberater zum Vertriebsleiter“ der Mobile Vertriebsakademie. Mit ihr können sich Mitarbeiter des Fachhandels für anspruchsvolle Aufgaben im Vertrieb qualifizieren und zum zertifizierten Vertriebsberater, geprüften Vertriebsfachberater IHK, Vertriebsfachkaufmann IHK oder zum geprüften Vertriebsleiter BDVT weiterbilden. „Viele unserer Teilnehmer aus den letzten drei Jahren haben nach ihrer Fortbildung Führungspositionen im Fachhandel übernommen“, berichtet Robert Jahrstorfer, Geschäftsführer der Mobile Vertriebsakademie. „Die Inhalte aller Ausbildungsmodule haben aus Sicht unserer Kunden einen hohen Praxisbezug. Die Absolventen bewähren sich deshalb allesamt am Arbeitsplatz.“

In insgesamt vier Modulen werden klar strukturiert zentrale Inhalte einer erfolgreichen Tätigkeit im Vertrieb vermittelt. Durch die Kombination von quartalsmäßigen Präsenzseminaren, die jeweils von Donnerstag bis Samstag stattfinden, mit Trainerbriefen, Online-Tests auf einer eigenen Lernplattform und dem intensiven Austausch in kleinen Lerngruppen werden die Abwesenheitszeiten der Mitarbeiter während der Ausbildung minimiert, wobei gleichzeitig Wissen mit hohem Praxisbezug vermittelt wird.

Mobile GmbH Consulting
und Training
Hohenlindner Straße 11c
85619 Feldkirchen bei München
Telefon: (089) 90 77 99-00
Telefax: (089) 90 77 99-29
info@mobile-gmbh.com
www.mobile-vertriebsakademie.de

Redaktionsadresse:
baumarketing.com GmbH
Halbe Höhe 20
45147 Essen
f.gast@baumarketing.com

Presseinformation

Anerkannt und gefördert

In den dreitägigen Präsenzseminaren durchlaufen die künftigen Vertriebspezialisten u. a. ein umfassendes Praxistraining, in dem die gelernten Inhalte abgefragt und für den Beratungsalltag eingeübt werden. Die so zu erzielenden Abschlüsse sind teilweise europaweit anerkannt und werden bei Bedarf durch Meister-Bafög gefördert. Informationen über die komplette Ausbildung können kostenfrei direkt bei der Mobile Vertriebsakademie unter der Telefonnummer 089 / 907 799-00 angefordert oder unter www.mobile-vertriebsakademie.de bestellt werden.

Qualifizierte Qualifizierer

Die Mobile Vertriebsakademie ist Gewinner des Internationalen Deutschen Trainingspreises 2004, der jährlich vom Berufsverband der Verkaufsförderer und Trainer e. V. verliehen wird. Auch im derzeit laufenden Wettbewerb 2007 hat die Mobile Vertriebsakademie bereits die Finalrunde der zehn besten Trainingsanbieter Deutschlands erreicht und wurde damit für ihre effizienten und fundierten Ausbildungsangebote ausgezeichnet.

In unseren Qualifikationsmaßnahmen wollen wir Vertriebs-Know-how vermitteln, das besonders in hart umkämpften Märkten einen echten Wettbewerbsvorteil bringt. Gut ausgebildete Vertriebsprofis können durch eine intelligente Marktbearbeitung die Chancen ihres Unternehmens schneller erkennen und nutzen“, so Robert Jahrstorfer, Verkaufstrainer und Geschäftsführer der Mobile Vertriebsakademie.

Mobile GmbH Consulting
und Training
Hohenlindner Straße 11c
85619 Feldkirchen bei München
Telefon: (089) 90 77 99-00
Telefax: (089) 90 77 99-29
info@mobile-gmbh.com
www.mobile-vertriebsakademie.de

Redaktionsadresse:
baumarketing.com GmbH
Halbe Höhe 20
45147 Essen
f.gast@baumarketing.com

Presseinformation



Foto: Mobile Vertriebsakademie

Mobile GmbH Consulting
und Training
Hohenlindner Straße 11c
85619 Feldkirchen bei München
Telefon: (089) 90 77 99-00
Telefax: (089) 90 77 99-29
info@mobile-gmbh.com
www.mobile-vertriebsakademie.de

Redaktionsadresse:
baumarketing.com GmbH
Halbe Höhe 20
45147 Essen
f.gast@baumarketing.com